



Ubezpieczenie należności Business Cover

Ubezpiecz należności handlowe i zapewnij
bezpieczny rozwój swojego biznesu

Czy liczba niewypłacalności przedsiębiorstw na świecie przestanie kiedyś rosnąć?

Allianz Trade szacuje, iż lata 2025 i 2026 będą dwoma kolejnymi ze wzrostem ich liczby.

- Według naszego Działu Analiz Ekonomicznych globalna liczba niewypłacalności przedsiębiorstw powinna wzrosnąć o +6% w 2025 r. i +3% w 2026 r., po +10% w 2024 r.
- Za wzrostem tym stoją trzy czynniki: ryzyko opóźnień w łagodzeniu wysokich stóp procentowych, przedłużająca się niepewność otoczenia gospodarczego i zbyt łagodne odbicie popytu.
- Stosunkowo wysokie stopy procentowe i zbliżająca się wojna handlowa mogą spowodować, że w ciągu najbliższych dwóch lat liczba niewypłacalności przedsiębiorstw na świecie jeszcze wzrośnie.

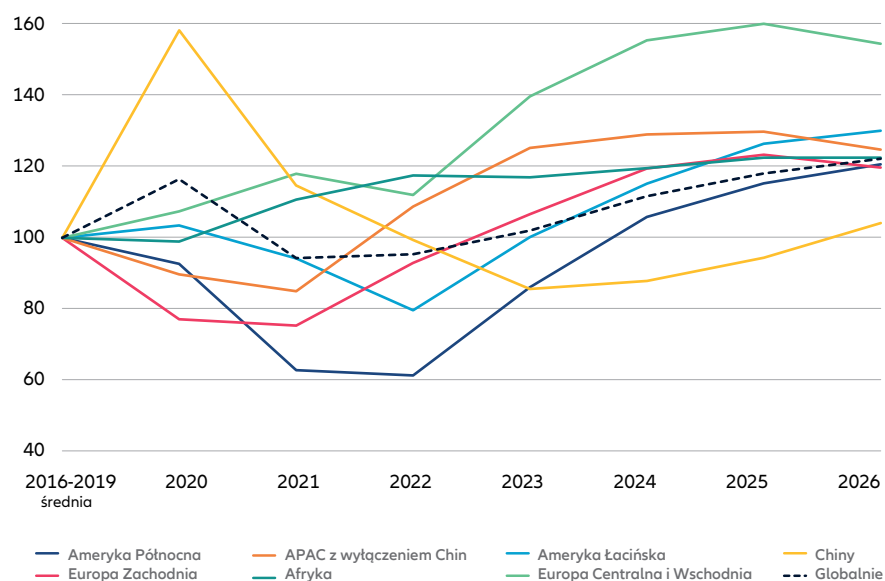
W 2024 r. liczba niewypłacalności przedsiębiorstw wzrosła dwucyfrowo w 80% krajów

Zgodnie z oczekiwaniami, w 2024 r. odnotowano kolejny szybki i szeroko zakrojony wzrost liczby niewypłacalności przedsiębiorstw, co oznaczało, że **większość zaawansowanych gospodarek rozpoczęła 2025 r. z niewypłacalnością przedsiębiorstw już znacznie powyżej poziomów sprzed pandemii**. Według Allianz Trade, globalna liczba niewypłacalności wzrosła w ubiegłym roku o +10% (z +7% w 2023 r.), kończąc go na poziomie o 12% powyżej średniej z lat 2016-2019.

2025-2026: Wzrost liczby niewypłacalności przedsiębiorstw na świecie daleki od wyhamowania

Patrząc w przyszłość, eksperci Allianz Trade spodziewają się ponownego wzrostu liczby niewypłacalności przedsiębiorstw na świecie w 2025 i 2026 r., co oznaczać będzie 5 lat z rzędu wzrostu liczby niewypłacalności (2022-2026).

Globalne i regionalne wskaźniki niewypłacalności, poziom roczny, podstawa 100: średnia z lat 2016-2019





W Polsce rok 2024 był piątym z rzędu, w którym liczba niewypłacalności wzrosła (+395% w porównaniu 2024 z 2019 r. – największa skala zmiany na świecie). W 2025 roku oczekiwać można spadku liczby niewypłacalności (-4% r/r), ale bardziej z powodu wysokiej statystycznie ich bazy niż rzeczywistej poprawy sytuacji gospodarczej. Wyzwania dla zarządzających polskimi firmami – zmienne otoczenie i konieczność odnalezienia w nim nowego modelu biznesowego i jego rentowności – pozostaną z nami.

Wzrost liczby niewypłacalności polskich firm nie był jednolity: wzrost w największym stopniu w transporcie i budownictwie, ale nie w usługach – a mimo to nie branżowa koniunktura (lub jej brak) są najważniejszym czynnikiem tłumaczącym ich naturę. Najistotniejsza w skali całej polskiej gospodarki jest niska rentowność, jako efekt współwystępowania czynników takich jak:

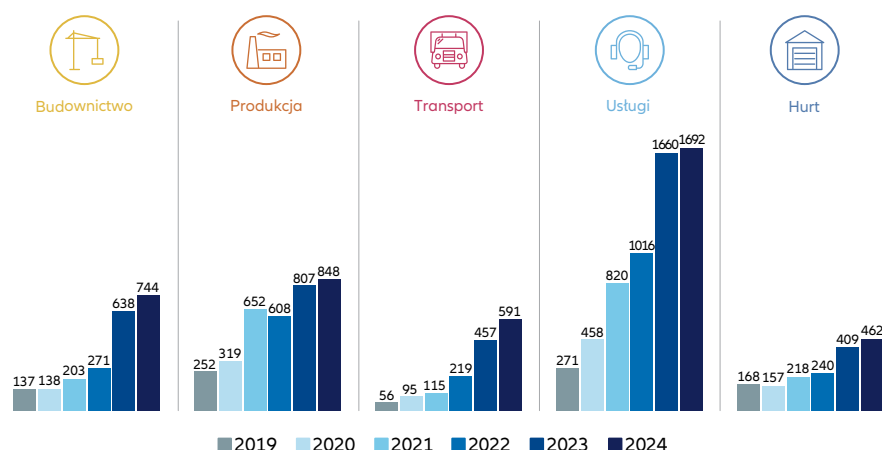
- wysokie koszty (pracy, energii)
- spowolnienie popytu
- wysokie koszty finansowe
- brak perspektyw na szybką zmianę

powyższych czynników na plus

- wyzwania stojące przed firmami w następstwie pandemii czy wojny, takie jak chociażby spowolnienie na największym rynku eksportowym polskich firm – w Niemczech
- spadek popytu na dobra trwałe

W odróżnieniu od niemalże całego świata, a zwłaszcza Europy Zachodniej, w Polsce niewypłacalne są firmy małe, a przypadki niewypłacalnych dużych firm były jak dotychczas sporadyczne. Pomimo tego, że co miesiąc notujemy liczby rzędu 300-400 niewypłacalnych firm to te zauważalnie większe (o obrotach kilkudziesięciu- stu kilkudziesięciu, nie mówiąc o kilkuset milionach zł) można było z reguły policzyć na placach, chociaż ostatnio ulega ona zwiększeniu (m.in. w handlu i w budownictwie). Bardzo elastyczna na tle innych krajów jest procedura restrukturyzacji firm, ale wiele sygnałów wskazuje również, iż jest ona nadużywana – czy używana wbrew intencjom, głównie dla uniknięcia zobowiązań ze szkodą dla wierzycieli (na co wskazuje niski, kilkuprocentowy wskaźnik skutecznie zamkniętych postępowań restrukturyzacyjnych).

Liczba niewypłacalnych firm w poszczególnych sektorach



Dlaczego ubezpieczenie należności TU Euler Hermes S.A.?

Grupa Euler Hermes -
światowy lider rynku
ubezpieczeń należności
handlowych.

- 1 400 mld euro ubezpieczonych i monitorowanych transakcji na świecie
- 75 000+ zadowolonych klientów
- 289 milionów firm monitorowanych we wszystkich branżach w ponad 160 krajach
- 2 300 zrekompensowanych roszczeń tygodniowo
- 22 000 wniosków o przyznanie limitów każdego dnia
- 91% wniosków o przyznanie limitu kredytowego przetworzonych w czasie krótszym niż 48 godzin
- Zatrudniamy 5 800+ ekspertów tworzących globalną sieć

Ubezpieczamy należności klientów mających siedzibę we wszystkich krajach świata. Jesteśmy obecni w ponad 50 krajach na pięciu kontynentach.



Ubezpieczamy naleźności w Polsce

- Monitorujemy ponad **100 000 firm** i **33,8 mld euro**
- Wydajemy **179 000 decyzji** kredytowych rocznie, w tym:
 - **90% tego samego dnia**
 - **61% automatycznie**
- **88,3%** szkód rozpatrywanych jest pozytywnie
- **Średnio upływa 3 dni** od decyzji do daty wypłaty odszkodowania



Jesteśmy liderem na polskim rynku ubezpieczeń należności handlowych.

Klienci darzą nas szczególnym zaufaniem oraz doceniają poziom obsługi i relacji osobistych.

Wskaźnik lojalności klientów NPS +49
(wzrost o 40% w 2024 roku)



Większość klientów deklaruje chęć kontynuacji współpracy z nami



Klienci darzą markę Allianz Trade dużym zaufaniem, co od wielu lat potwierdzają wyniki badań NPS



Systematycznie wprowadzamy usprawnienia naszego serwisu

Korzyści dla Twojej firmy wynikające z polisy

Bezpieczeństwo

- Gwarantowana ochrona Twojej firmy przed niewypłacalnością prawną i faktyczną klienta
- Zwiększenie płynności finansowej firmy
- Możliwość sprawdzenia kontrahentów przed transakcją
- Minimalizacja ryzyka podczas ekspansji na nowe rynki zbytu
- Możliwość zabezpieczenia umowy faktoringowej za pomocą polisy ubezpieczeniowej
-> patrz str. 10

Rozwój

- Możliwość zwiększenia sprzedaży bez obaw o sptyw należności
- Pozyskanie zagranicznych rynków i/lub rozszerzenie na nich działalności dzięki bezpiecznym i elastycznym warunkom kredytowania zagranicznych kontrahentów
- Wzrost konkurencyjności Twojej firmy i poprawa relacji z klientami poprzez zwiększenie wysokości kredytu kupieckiego i/lub wydłużenie terminu płatności
- Powiększenie kapitału obrotowego dzięki rezygnacji z innych zabezpieczeń, takich jak gwarancja bankowa, czy akredytywa
- Szybkie zatwierdzanie limitów kredytowych i tym samym szybsze generowanie zysków



Gwarancja zapłaty
za zaległe faktury



PŁYNNOŚĆ FINANSOWA
Twojej firmy



Rozwój

- Jeden wniosek windykacyjny – szkodowy. Uproszczenie i skrócenie procesu, a w konsekwencji szybsze zakończenie spraw i wcześniejsza wypłata odszkodowania
 - Szybki i łatwy dostęp do polisy dzięki platformie internetowej Syntesys. 24/7 dostęp on-line umożliwia wnioskowanie o limity kredytowe, monitorowanie istniejących i potencjalnych limitów, sprawdzanie bilansu obecnych oraz potencjalnych klientów
 - Profesjonalna obsługa polisy
 - Zmniejszenie do minimum zaangażowania klienta w przebieg procesu – czynności operacyjne są po naszej stronie
 - Serwis klienta – wydłużone godziny pracy naszych konsultantów
- Bezpośredni kontakt z opiekunem handlowym konsultantem przez cały okres trwania umowy
 - Możliwość połączenia systemu operacyjnego Twojej firmy z naszą bazą danych, poprzez tzw. Credit Check Connect
-> patrz str. 10



Pieczęć w formie elektronicznej

Każda firma posiadająca Ubezpieczenie Należności otrzymuje dodatkowo:

Pieczęć Windykacyjną, której można używać np. na fakturach czy wezwaniach do zapłaty.

Pieczęć windykacyjna to pierwszy sygnał dla Twojego kontrahenta, że masz należności pod kontrolą i działasz profesjonalnie.

Dzięki pieczęci zmniejszysz ilość nieterminowych płatności.



Wzrost



Sukces firmy

Ubezpieczenie należności handlowych Business Cover z opcją windykacji

Ubezpieczenie Należności to produkt ubezpieczeniowy skierowany do dużych przedsiębiorstw, które sprzedają towary lub świadczą usługi z odroczonym terminem płatności w kraju i za granicą. Ubezpieczenie Należności może obejmować transakcje z kontrahentami mającymi siedzibę na całym świecie.

Ubezpieczenie Należności to polisa dostosowana do potrzeb i oczekiwań biznesowych klienta.

Warunki i treść umowy są indywidualnie negocjowane, co pozwala na idealne dopasowanie ubezpieczenia do specyfiki działalności Ubezpieczającego.



Co jest ubezpieczone w ramach polisy?

Należności

- Bezsporne udokumentowane fakturami z odroczonym terminem płatności
- Ze wszystkich kontynentów
- Zgodnie z przedmiotem działalności

Terminy należności

- Powstałe w okresie obowiązywania umowy (możliwe ubezpieczenie istniejących należności)
- Z terminem płatności określonym w umowie (do 180 dni)
- Ubezpieczone wypadki po zakończeniu umowy



Podział klientów

1

Klienci z indywidualnym limitem kredytowym

Odbiorcy z limitami przyznanymi przez ubezpieczyciela
po przeprowadzeniu odpowiedniej weryfikacji

2

Poziom kontroli w oparciu o saldo należności

Klienci z limitem automatycznym

Odbiorcy z uzyskaną pozytywną opinią Ubezpieczyciela, która pozwala
na objęcie ochroną ubezpieczeniową należności do wysokości limitu
automatycznego

Przedsiębiorcy o ubezpieczeniu należności



Yasuyuki Oyama | Prezes Zarządu

Krzysztof Matusiewicz | Dyrektor Finansowy
Mitsubishi Motors Corporation Car Poland



Artur Maicki | Dyrektor Finansowy
Reichle&De-Massari Polska

Ubezpieczenie należności handlowych to absolutna konieczność w dzisiejszej rzeczywistości rynkowej. Trudno wyobrazić sobie prowadzenie biznesu bez takiego zabezpieczenia wiarytelności. Wybraliśmy polisę TU Euler Hermes S.A. przede wszystkim dlatego, że jej warunki zostały ściśle dostosowane do potrzeb naszej firmy oraz uwzględniły specyfikę rynku motoryzacyjnego. To, co szczególnie doceniamy, to zespół ubezpieczyciela, który nie tylko działa profesjonalnie i szybko, ale także wykazuje duże zaangażowanie i dba o dobrą komunikację.

Polisę posiadamy od 2004 roku i z pełnym przekonaniem mogę powiedzieć, że to najlepsze na rynku ubezpieczenie należności. Świetne warunki, pozwalające spokojnie patrzeć w przyszłość i bez obaw podejmować nowe wyzwania inwestycyjne, łatwy dostęp do polisy on-line, profesjonalne wsparcie ze strony ubezpieczyciela. Polecam.



Integracja procesów poprzez automatyczny
i bezpieczny transfer danych



SmartLink

Bezpieczne rozwiązanie e-biznesowe polegające na integracji naszej bazy danych z systemem informatycznym Twojej firmy. SmartLink automatycznie i na bieżąco przekazuje informacje na temat Twoich kontrahentów, co pozwala szybciej, łatwiej i efektywniej zarządzać należnościami w Twojej firmie.

Dowiedz się więcej na allianz-trade.pl

Zabezpiecz umowę faktoringową polisą ubezpieczeniową

Polisa ubezpieczeniowa stanowi idealne uzupełnienie finansowania w postaci faktoringu stając się zabezpieczeniem chętnie wykorzystywanym przez banki lub firmy faktoringowe.

Dowiedz się więcej na allianz-trade.pl



Poznaj inne produkty spółek Euler Hermes



GWARANCJE
UBEZPIECZENIOWE



ANALIZY
NALEŻNOŚCI



WINDYKACJA

Towarzystwo Ubezpieczeń
Euler Hermes S.A.

tel. +48 22 233 44 44

e-mail: serwisklienta@allianz-trade.com

Allianz Trade jest znakiem towarowym używanym do oznaczania usług świadczonych przez Euler Hermes.

Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes S.A.

Aleje Jerozolimskie 98, 00-807 Warszawa, Infolinia: +48 22 233 4444, allianz-trade.pl

Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. jest zarejestrowane w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000156966, NIP: 5213231588, wysokość kapitału zakładowego: 19 616 640,00 zł, wysokość kapitału zakładowego wpłaconego: 19 616 640,00 zł.